トレーニング

経験・未経験いずれの皆様もレベルに応じたスキルアップを可能にする教育体系をご用意しています。

トレーニングプログラム

基礎編

登録前コンプライアンス研修	登録前研修	登録後研修
・コンプライアンスの概要 ・生命保険と代理店 ・個人情報保護法に関して ・正しい募集活動に関して	・生命保険の役割 ・私たちの役割と心がまえ ・生命保険の仕組み ・生命保険の種類 ・商品の基礎知識　　等	・アクサ生命の概要 ・主力商品研究Ⅰ・Ⅱ・Ⅲ ・募集代理店の責務と正しい募集活動 ・新契約事務取扱・設計書作成 ・セールスプロセス

特定保険編

CVLP認定講座(eラーニング)
「変額保険販売の背景」 「リスクとリターンの法則」 他 確認テスト、検定テストのコンテンツ

応用編

	新人	中堅	ベテラン	経営者
アクサリーダーズプログラム ALP			代理店経営者トレーニング	
セミナー講師養成研修 ASAP		女性のためのマネーセミナー / ねんきんセミナー		
アクサセールスユニバーシティ ASU	変額保険トレーニング / T-PEC認定プロデューサー研修 / 来店型店舗向けベーシックセールストレーニング			
アクサエージェントコミュニティ AAC	代理店間ベストプラクティスの共有トレーニング			

ピックアップ Pick up

CVLP認定講座

特定保険（変額保険）販売時には充実したトレーニングコンテンツをご提供します。

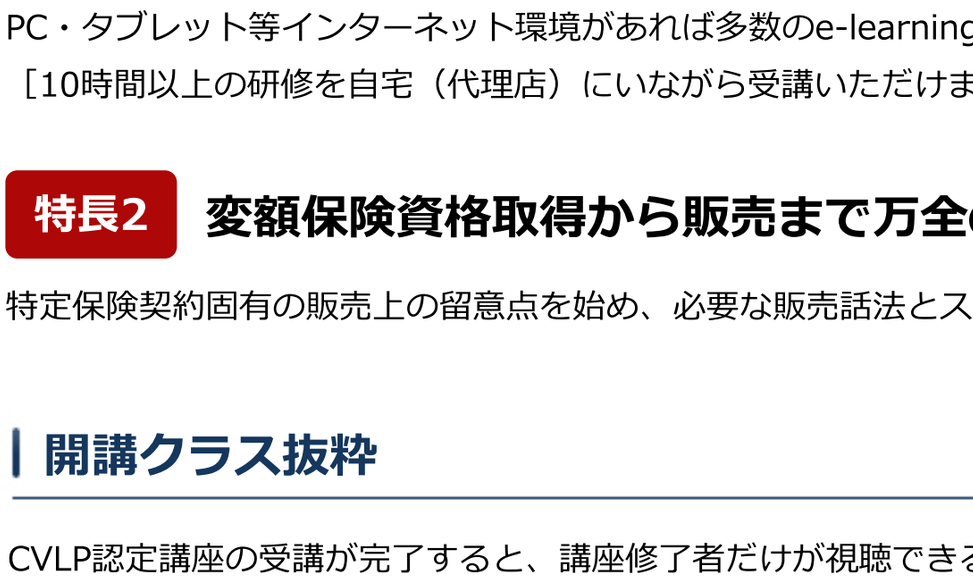
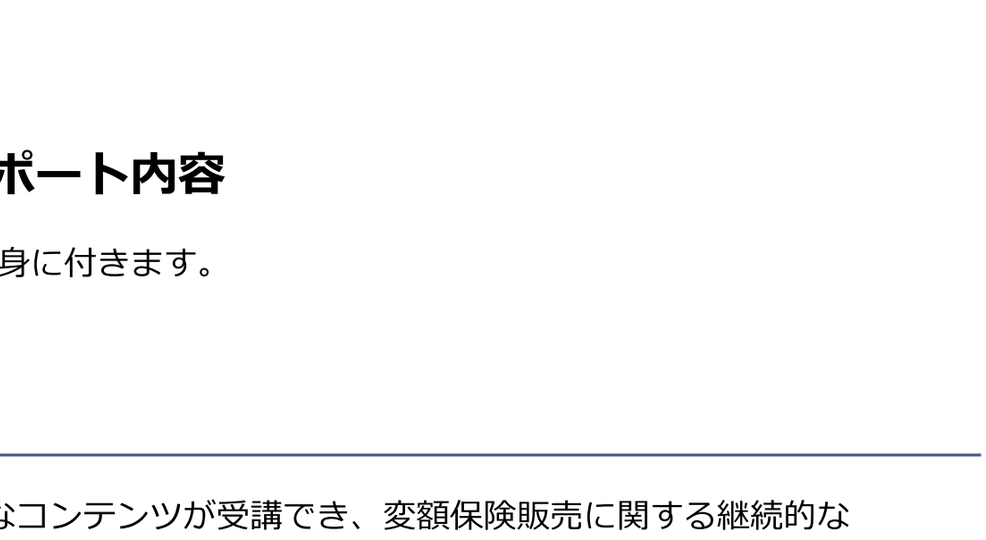
特長1　業界最高水準のeラーニングコンテンツの受講が無料

PC・タブレット等インターネット環境があれば多数のe-learningコンテンツをいつでもどこでも受講・視聴できます。
［10時間以上の研修を自宅（代理店）にいながら受講いただけます。］

特長2　変額保険資格取得から販売まで万全のサポート内容

特定保険契約固有の販売上の留意点を始め、必要な販売話法とスキルが身に付きます。

開講クラス抜粋

CVLP認定講座の受講が完了すると、講座修了者だけが視聴できる特別なコンテンツが受講でき、変額保険販売に関する継続的なスキルアップが可能です。

- できる人は誰もがやっている『保険セールスの王道』
- 何度でも聞きたい！『エキスパートによる特別講義』
- アプローチからアフターフォローまで『変額保険販売の宝箱』
- もっと知りたいあなたのための『知識の泉』